



فصلنامه

# پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار



سال هشتم، شماره ۲۹، زمستان ۱۴۰۱

▶ ONLINE ISSN: 2538-533X

Sponsored and Indexed by  
**CIVILICA**  
We Respect the Science



jammr.ir

OPEN  ACCESS

CC BY 4.0 DEED  
Attribution 4.0 International

## فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار

Journal of Applied Managerial Market Research

JAMMR



# صاحب امتیاز و سردبیر: علی ایرانمنش

# فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار

مدیر مسئول: دکتر الهام هادی نجف آبادی

Journal of Applied Managerial Market Research

مدیر هنری: دکتر سارا ارجمند

ویژاستار: دکتر زهرا شیردره

هیئت تحریریه: دکتر پیمان غفاری، دکتر شراره رخshan، دکتر مجتبی رحمانی، مهندس محمد شریعتی، مهندس محمد هادی.

نشانی: اصفهان، خیابان پروین، خیابان حکیم شفایی سوم، مجتمع آرمان، واحد ۶۴

کد پستی: ۸۱۹۹۸۶۵۸۵۳

تلفن: ۰۳۱۳۱۳۱۹۶۶۸

پست الکترونیک: info@jammr.ir

وب سایت: www.jammr.ir

## چیستی و کاربردهای مدیریت دانش

زهرا محروم

# چکیده میلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار

امروزه اغلب صاحب نظران بر این باورند که سازمان‌ها باید به دنبال روش‌هایی مؤثر برای انتشار دانش سازمانی در میان سطوح مختلف نیروی انسانی در سازمان باشند. این صاحب‌نظران معتقدند «بعد رقابتی اصلی هر بنگاه اقتصادی، ایجاد و انتقال موثر درون سازمان است». بدین ترتیب ضرورت شناخت و به کار گیری روش‌های مؤثر برای تسهیم و انتقال اطلاعات و دانش درون سازمان و مدیریت دانش در سازمان، بیش از پیش آشکار شده است. این مقاله به بررسی مفهوم مدیریت دانش و زمینه‌های کاربرد آن در توسعه امور مدیریتی کشور می‌پردازد.

**واژگان کلیدی:** مدیریت دانش، یادگیری سازمانی، منحنی تجربه، رقابت.

**مقدمه**

تقریباً تمامی صاحب نظران بر این باورند که مدیران سازمان‌ها می‌بایست به دنبال روش‌های مؤثری برای تثبیت و ترویج دانش سازمانی در میان سطوح مختلف نیروی انسانی در سازمان باشند. این صاحب‌نظران معتقدند «بعد رقابتی اصلی هر بنگاه اقتصادی، ایجاد و انتقال موثر دانش درون سازمان است». بدین ترتیب ضرورت شناخت و به کار گیری روش‌های مؤثر برای تسهیم و انتقال اطلاعات و دانش درون سازمان و مدیریت دانش در سازمان، بیش از

## **فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار**

Journal of Applied Managerial Market Research

**دانش<sup>۱</sup>**

دانش شامل حقایق، باورها، مفاهیم، اندیشه‌ها، قضاؤت‌ها و انتظارات و متداول‌تری یا علم اصول و نحوه انجام فنون است (افرازه ۱۳۸۴). دانش از طریق گردش و انتقال (به گونه‌ای غیر رسمی) در میان افرادی که بواسطه علاقه مشترک گرد هم آمده اند خلق می‌شود و در سازمان باقی می‌ماند (لانگ ۲۰۰۱). در یک طبقه‌بندی کلی دانش شامل دانش فردی و سازمانی است، دانش فردی، دانشی است که در ذهن افراد جای دارد، دانش سازمانی، دانشی است که بواسطه تعاملات میان فناوری و فنون و افراد در سازمان شکل می‌گیرد (بهات ۲۰۰۱).

---

<sup>۱</sup>. Knowledge

## ۱ مدیریت دانش<sup>۱</sup>

تعریف ساده از مدیریت دانش عبارت است از: برانگیختن افراد به تسهیم دانش خود با دیگران. مدیریت دانش فرایندی است برای به جریان انداختن دانش در میان افراد سازمان به عنوان ابزاری برای دستیابی به نوآوری در فرایندها، محصولات و خدمات و تصمیم‌گیری‌های اثر بخش و انطباق سازمان با محیط پویا و بازار رقابتی (داونپورت و پروسک ۱۹۹۸). تعریف جامع تر مدیریت دانش توسط پث ریش: مدیریت دانش، کسب دانش درست، برای افراد مناسب، در زمان صحیح و مکان مناسب است، به گونه‌ای که آنان بتوانند، برای دستیابی به اهداف سازمان، بهترین استفاده را از دانش ببرند.

## فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار<sup>۲</sup>

## Journal of Applied Managerial Market Research

### مدل‌های مدیریت دانش

۱. مدل شبکه<sup>۳</sup>: تمرکز بر روی ارتباطات، کسب، تسهیم و انتقال به طریق اطلاعات افقی است.
۲. مدل شناختی<sup>۳</sup>: تاکید بر روی استفاده دوباره، تکثیر، استاندارد سازی و حذف روش‌های قدیمی که کارایی خود را از دست داده اند می‌باشد.

<sup>۱</sup>. Knowledge Management

<sup>۲</sup>. Network Model

<sup>۳</sup>. Cognitive Model

۳. مدل انجمنی/ ارتباطی<sup>۱</sup>: تاکید و تمرکز بر روی گروه‌های کاری که قابلیت‌هایی چون خودساز مانده‌ی فرآگیری مستمر و تبادلات غیر رسمی دارند می‌باشد.

۴. مدل فلسفی<sup>۲</sup>: در این مدل بازارها و فرایندها بر پایه گفتگوی دو طرفه درباره رقبا مورد توجه قرار می‌گیرد.

## فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار معروفی چند مدل

### I) مدل پایه‌های ساختمان دانش Journal of Applied Managerial Market Research

این مدل، مدیریت دانش را به صورت سیکل دینامیکی می‌بیند که دائمًا در حال چرخش می‌باشد که شامل هشت مرحله است.



۱. تعیین اهداف دانش (Goals): هدف‌های مدیریت دانش باید از اهداف اصلی سازمان نشات گرفته باشد.
۲. شناسایی دانش (Identification): مرحله کشف دانش
۳. کسب دانش (Capture): کسب دانش مربوط به مشتری، همکاران، رقبا و ... از منابع شناسایی شده از مرحله قبل

۴. توسعه دانش (Development): گسترش دانش با توجه به پایه‌های موجود
۵. تسهیم دانش (Sharing): چگونگی انتقال دانش به گونه‌ای که برای همه قابل استفاده باشد.

- 
۱. Community Model
  ۲. Philosophical Model

۶. استفاده از دانش (Use): استفاده مفید از دانش در سازمان و شناخت موائع و رفع آنها
۷. نگهداری دانش (Save and storage): ذخیره و نگهداری و به روز کردن دانش
۸. ارزیابی دانش (Evaluation): نحوه رسیدن به اهداف معین و استفاده از نتایج آن به عنوان بازخور برای تعیین و اصلاح اهداف

(II) مدل دیگر مدیریت دانش توسط محققان ژاپنی «نوناکو و تاکوچی» می‌باشد که تاثیر بسیاری بر مباحث مدیریت

**فصلنامه پژوهش‌های کاربردی سازمانی بازار**  
دانش داشته است، در این مدل دانش پنهان و دانش آشکار، برای طرح ریزی نظریه‌یادگیری سازمانی طبقه‌بندی شده است.

## Journal of Applied Managerial Market Research

بر پایه این الگو، مراحل زیر باید برای تبدیل این دو نوع از دانش در سطوح گوناگون سازمان انجام شود.

### JAMMR

۱. اجتماعی کردن Socialization (پنهان به پنهان): انتقال دانش نامشهود یک فرد به فرد دیگر.
۲. برونی سازی Externalization (پنهان به آشکار): تبدیل دانش نامشهود به دانش مشهود. در این حالت، فرد می‌تواند دانش خود را در قالب مطالب منظم (سمینار، کارگاه آموزشی) به دیگران ارائه دهد.
۳. ترکیب Combination (آشکار به آشکار): در این مرحله، حرکت از دانش آشکار فردی به سمت دانش آشکار گروهی و ذخیره سازی آن انجام می‌شود. با توجه به استفاده از دانش موجود، امکان حل مسائل از طریق گروه فراهم شده، به دنبال آن دانش، توسعه می‌یابد.

۴. درونی سازی Internalization (آشکار به پنهان): در این مرحله دانش آشکار به دست آمده و در

سازمان نهادینه می‌شود (کشف دانش پنهان جدید از دانش آشکار موجود).

III) الگوی سوم راپیتر گوتشاک (۲۰۰۶) ارائه داده که در این مدل، مراحل مدیریت دانش به ۴ سطح تقسیم شده است.

#### ۱. شخص به فناوری (Person to technology)

طبق این الگو، ابزارهای فناوری و اطلاعاتی بر مبنای کار هر فرد در سازمان در اختیار وی قرار می‌گیرد تا

#### دانش خویش را در اختیار فناوری قرار داده تا این طریق آنرا حفظ کند یا در اختیار دیگران قرار دهد.

#### ۲. شخص به شخص (Person to person)

این مرحله به شناسایی افراد با دانش و آگاهی می‌پردازد و افرادی که اطلاعات مورد نیاز سازمان را دارند در مکان مناسب استقرار می‌یابند.

#### JAMMR

#### ۳. شخص به اطلاعات (Person to information)

امکان دسترسی به اطلاعات ذخیره شده در قالب اسناد برای کاربران فراهم می‌شود این اسناد شامل قراردادها،

فرم‌های تجاری، نامه‌ها، عکس و ایمیل

#### ۴. شخص به سیستم (Person to system)

در این مرحله سیستم‌های اطلاعاتی با استفاده از هوش مصنوعی و سیستم‌های خبره برای رفع مشکل دانش کارمندان قابل دسترس است. سیستم‌های خبره مورد استفاده در این مرحله می‌توانند از اطلاعات یک یا چند متخصص برای گروههای گسترده دیگری که نیازمند دانش هستند استفاده کند.

## روش‌های پیاده‌سازی مدیریت دانش

تا کنون روش‌های گوناگونی برای آماده‌سازی و پیاده‌سازی مدیریت دانش مطرح شده است که همه این فرایندها، شامل یک نقطه ابتدایی تا یک وضعیت تکامل یافته می‌باشد، یکی از این روش‌ها مدل مراحل بلوغ مدیریت دانش در سازمان می‌باشد که شامل ۵ گام تا رسیدن سازمان به مرحله بلوغ است:

۱. آغاز (Initial): فعالیت‌های مدیریت دانش به صورت اتفاقی و غیرنظام مند انجام می‌شود.
۲. تکرار (Repeated): کم کم پروژه‌ها به صورت خاص با نام مدیریت دانش در سازمان انجام می‌شود.

## Journal of Applied Managerial Market Research

۳. تعریف کردن (Defined): تدریج فرایندها بصورت استاندارد در می‌آیند.

۴. اداره کردن (Managed): امکان کاربرد دانش در پهنه سازمان و یکپارچه شدن و گسترش آن در سطوح مختلف سازمان میسر می‌شود.

۵. بهینه سازی (Optimizing): مدیریت دانش بصورت پیوسته و خودسازمانی گسترش می‌یابد و سازمان

مبتنی بر دانش تکامل یافته شکل می‌گیرد.

## موانع و علل عدم پیشرفت مدیریت دانش

در این خصوص چند کار میدانی انجام شده است که نتایج یکی از آنها به شرح زیر می‌باشد:

الف) کمبود حمایت‌های مستمر از سوی مدیریت سازمان

ب) سمت گیری زیاد به تکنولوژی و کمبود توجه به فاکتورهای انسانی

ج) کم توجهی به تجربیات سازمان‌های با تجربه مدیریت دانش

د) عدم تمرکز بر منحنی تجربه

ه) مشکل استفاده از اطلاعات کلیدی

## منابع انسانی و مدیریت دانش

**منابع انسانی و مدیریت دانش ارتباط تنگاتنگی با هم دارند و تاکنون بسیاری از طرح‌های مدیریت دانش به علت‌بی**

توجهی به عامل انسانی با شکست رویرو شده اند از این‌رو لازم است برای انجام موفقیت آمیز طرح‌های مدیریت دانش به نقش و جایگاه انسان در این فرایند توجه ویژه‌ای شود. حال پرسش این است که چه گروهی عهده دار مدیریت دانش در سازمان باشد؟ برای این کار از سه روش استفاده می‌شود.

۱. روش پایین به بالا و غیر متمرکز (Top-down): تاکید بر روی افراد بیش از فناوری اطلاعات می‌باشد.

در این روش تکیه بر افراد خودجوش، خود مدیریت و علاقمند است. استفاده از این روش در مرحله

آغازین و اولیه مدیریت دانش مناسب می‌باشد.

۲. روش بالا به پائین و متمرکز (Bottom-up): در این روش طرح‌ها و فرامین بصورت سلسله مراتبی از بالا

به پائین هدایت می‌شود. استفاده از این روش برای سازمان‌هایی که تشکیلاتشان بصورت هرمی و سلسله

مراتبی است مناسب است تا با مرور زمان زمینه و آمادگی لازم جهت تبدیل ساختار سازمانی به حالت

تحت و شبکه‌ای فراهم شود.

۳. روش وسط – بالا – پائین (Middle-up-down): به صورت ترکیبی از دو روش دیگر می‌باشد. در این

روش مدیران میانی به عنوان رهبران گروه یا نیروهای کاری عمل می‌کنند به گونه‌ای که از راه اقدامات مناسب سطوح مختلف سازمان را در گیر کار می‌کنند.

## مدیران پژوهه‌های دانش

افراد قابل قبول برای مدیریت دانش کسانی هستند که در گذشته، در زمینه انجام تحقیقات و اجرای طرح‌های مهندسی مجدد، فناوری اطلاعات و مدیریت تغییر رفتار سازمانی موفق بوده اند، این فرد کسی است که در خلق و توزیع دانش و استفاده از آن دارای سابقه باشد.

JAMMR

تخصص لازم در تیم‌های مدیریت دانش

برای اجرای موفقیت آمیز مدیریت دانش، داشتن تیم کاری منسجم و فعال مهم است و باید اعضای تیم از همه سطوح سازمان انتخاب شده باشند و دارای مهارت‌ها و تجربیات مربوط به کار خود باشند.

## بحث و نتیجه گیری

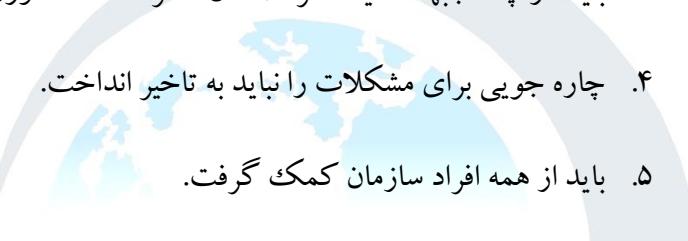
موفقیت مدیریت دانش، در گرو ترکیب و پکپارچه سازی مناسب مهارت‌های انسانی، فنی و اقتصادی است و این ویژگی نه تنها در همه فعالیت‌های مدیریت دانش بلکه باید در هر طرح منفرد دیگر نیز وجود داشته باشد. آموزش بهترین راه برای آغاز تغییرات در سازمان است.

نکات اصلی مدیریت دانش را می‌توان به صورت زیر جمع‌بندی کرد:

## فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار

۱. کار را باید با دانش دارای ارزش بالا آغاز کرد.
۲. ابتدا باید یک طرح آزمایشی متصرکر را پیاده کرد.
۳. باید در چند جبهه فعالیت کرد (انسان – فرهنگ – فناوری – سازمان).
۴. چاره جویی برای مشکلات را نباید به تاخیر انداخت.
۵. باید از همه افراد سازمان کمک گرفت.
۶. یافتن افراد علاقمند به همکاری در سازمان امری ضروری است.
۷. مدیریت منابع انسانی می‌تواند در تشویق کارکنان نقش موثری ایفا کند.

JAMMR



## منابع

۱. مدیریت دانش، تالیف دکتر عباس افزاره، دانشگاه صنعتی امیر کبیر.
۲. مدیریت دانش، تالیف: تامس. اچ. داونپورت و لارنس پروساک.
۳. فصلنامه توسعه کارآفرینی، شماره ۷۶، تهران.
۴. فصلنامه علوم مدیریت ایران، شماره ۵۳، تهران.

# فصلنامه پژوهش‌های کاربردی مدیریت بازار

Journal of Applied Managerial Market Research

JAMMR

